

Ivo Tateo e' un Consulente Commerciale dell'import / export di generi alimentari tra Europa e Asia, specializzato nella definizione di strategie e marketing del settore della GDO.

Nato nel 1985 presso Putignano (Bari), frequenta ivi il Liceo linguistico per poi trasferirsi Aachen, in Germania, dove ottiene Lauree in Sociologia, Scienza della Comunicazione e Linguistica Anglo Sassone. Per sostenere gli studi, Ivo lavora già dal 2004 presso diverse aziende nel settore enogastronomico e del Marketing.

Nel 2010, viene assunto presso la sede centrale di Lidl Italia ad Arcole (Verona) come Buyer di diverse categorie merceologiche, esperienza che lo inizia alla carriera nella Grande Distribuzione Organizzata del settore alimentare, arricchendo profondamente le conoscenze di ingredienti, produzione, conservazione e distribuzione di alimenti. Nel 2012 viene assunto dalla Metro Cash & Carry AG, distributore all'ingrosso che pone le esigenze di clienti professionali al centro della propria cultura aziendale, presso Düsseldorf (Germania). Nel 2014 riceve un trasferimento presso la succursale della Metro a Shanghai (Cina), dove opera a livello nazionale come Import Manager di prodotti alimentari importati direttamente in Cina da tutto il mondo.

Nel 2017 cambia azienda e mansione dedicandosi alle Vendite, in qualità di Export Sales Manager APAC per Witor's spa, marchio italiano di cioccolato. Sempre di base a Shanghai, come unico rappresentante del marchio in Asia si assume la responsabilità di politiche prezzo e commerciali, ampliando il portafoglio di clienti e viaggiando estensivamente per incontrare i partner asiatici presso le loro sedi.

Dal 2019 opera in proprio come Consulente Commerciale, supportando aziende Europee nella commercializzazione dei loro prodotti presso l'Asia, in particolare Cina, Giappone, Singapore, Hong Kong.